

CHECKLIST APRÈS QUALIOPI



**Préparer une stratégie pour les
OPCO**



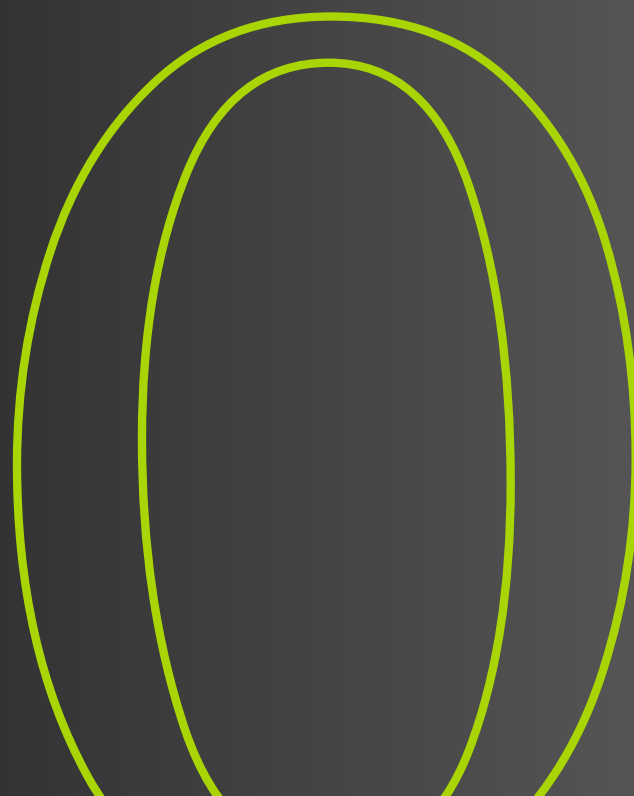
**Créer une formation certifiée
RS/RNCP**



**Obtenir le référencement EDOF
(CPF)**



PRÉPARER UNE STRATÉGIE POUR LES OPCO



PRÉPARER UNE STRATÉGIE POUR LES OPCO

1. Identifier les besoins

- Analysez les besoins en formation des entreprises : montée en compétences, reconversions, métiers en tension.
- Ciblez les responsables RH ou dirigeants dans les PME (10-250 salariés), souvent mal informés sur les dispositifs OPCO.

2. Mettre en avant les avantages du financement OPCO

- Formation financée jusqu'à 100% : Expliquez que les coûts sont pris en charge grâce au Plan de Développement des Compétences ou au CPF co-construit.
- Pas de gestion complexe : Vous vous occupez de tout (dossier, suivi, remboursement).

3. Proposer une offre clé en main

- Diagnostic gratuit des besoins en compétences.
- Programme adapté au secteur et aux objectifs de l'entreprise (ex. : leadership, numérique, sécurité).
- Accompagnement complet pour la demande de financement OPCO (administratif + suivi).

PRÉPARER UNE STRATÉGIE POUR LES OPCO

4. Structurer un pitch simple

- Accroche : "Et si vos salariés pouvaient se former sans impacter votre budget ?"
- Promesse : Formation de qualité, financée et adaptée à vos besoins.
- Appel à l'action : "Discutons de vos besoins lors d'un diagnostic offert."

5. Moyens de prospection

- Emailing ciblé avec proposition de diagnostic gratuit.
- Campagnes LinkedIn pour toucher les décideurs.
- Appels téléphoniques pour un premier contact direct.

6. Résultats attendus

- Amélioration des compétences des équipes.
- Réduction des coûts liés à la formation grâce au financement OPCO.
- Gain de temps et simplicité grâce à une gestion clé en main.

PRÉPARER UNE STRATÉGIE POUR LES OPCO

En quoi consiste un OPCO ?

OPCO est le sigle d'Opérateur de Compétences. C'est un regroupement d'organismes en charge de l'accompagnement de la formation professionnelle des salariés. Son rôle consiste à aider les branches professionnelles dans leur phase d'obtention des certifications professionnelles.

Il guide les très petites, les petites et moyennes entreprises dans la définition de leurs besoins de formation. L'opérateur de compétences les accompagne dans leur développement et dans la gestion de leurs compétences. Ses tâches se résument à l'organisation des financements de formation et à la signature de contrats d'apprentissage.

LISTE DES OPCO

AFDAS

DEMAIN SERA FORMATION

L'AFDAS est un OPCO (Opérateur de Compétences) qui accompagne les entreprises et les salariés dans le financement et la mise en œuvre de formations professionnelles. Il soutient également les projets liés au développement des compétences.

Secteurs d'activité:

- Culture
- Industries créatives
- Médias
- Communication
- Télécommunication
- Sport
- Tourisme
- Loisirs
- Divertissement

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO

Atlas

ATLAS est un OPCO (Opérateur de Compétences) qui accompagne les entreprises et les salariés dans le financement et la gestion de formations professionnelles. Il facilite également le développement des compétences et la gestion prévisionnelle des emplois.

Secteurs d'activité:

- Services financiers
- Conseil

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO



OCAPIAT est un OPCO (Opérateur de Compétences) qui accompagne les entreprises et les salariés dans le financement et la mise en œuvre de formations professionnelles. Il soutient aussi les initiatives en matière de gestion des compétences et d'évolution des métiers.

Secteurs d'activité:

- Coopération agricole,
- agriculture,
- pêche,
- industrie agroalimentaire,
- territoires.

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO



L'OPCO 2i (Opérateur de Compétences Interindustriel) accompagne les entreprises industrielles et leurs salariés dans le financement et la mise en œuvre de formations professionnelles. Il soutient également le développement des compétences et l'adaptation aux évolutions des métiers.

Secteurs d'activité:

- Coopération agricole,
- agriculture,
- pêche,
- industrie agroalimentaire,
- territoires.

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO



Constructys

Votre partenaire compétences

Constructys est un OPCO (Opérateur de Compétences) dédié à l'accompagnement des entreprises et salariés dans le financement et la mise en œuvre de formations professionnelles. Il favorise également le développement des compétences et l'adaptation aux évolutions du secteur.

Secteurs d'activité:

- Bâtiment
- Travaux publics
- Négoce des matériaux de construction
- Entreprises de l'architecture.

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO



L'OPCO EP (Entreprises de Proximité) accompagne les entreprises et leurs salariés dans le financement et la gestion des formations professionnelles. Il soutient également le développement des compétences pour répondre aux besoins des métiers de proximité.

Secteurs d'activité:

- Artisans
- Professions libérales
- Services de proximité.

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO



Akto est un OPCO (Opérateur de Compétences) qui accompagne les entreprises et leurs salariés dans le financement, la gestion et la mise en œuvre de formations professionnelles. Il soutient également les projets visant à développer les compétences et à anticiper les évolutions des métiers.

Secteurs d'activité:

- Entreprises et salariés des services à forte intensité de main-d'œuvre, incluant le travail temporaire, la propreté, la sécurité, etc.

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES **OPCO**



L'OPCO Mobilités accompagne les entreprises et leurs salariés dans le financement et la mise en œuvre de formations professionnelles. Il soutient également le développement des compétences pour anticiper les évolutions des métiers liés à la mobilité.

Secteurs d'activité:

- Transports
- Services de l'automobile.

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO



L'Opcommerce est un OPCO (Opérateur de Compétences) qui accompagne les entreprises et leurs salariés dans le financement et la gestion des formations professionnelles. Il favorise aussi le développement des compétences pour répondre aux enjeux d'évolution des métiers du commerce.

Secteurs d'activité:

- Commerce de gros et de détail.

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO



L'OPCO Santé est un Opérateur de Compétences qui accompagne les entreprises et les professionnels dans le financement et la mise en œuvre de formations. Il soutient également le développement des compétences pour répondre aux besoins spécifiques du secteur de la santé.

Secteurs d'activité:

- Santé
- Médico-social
- Social

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

LISTE DES OPCO



Uniformation est un OPCO (Opérateur de Compétences) qui accompagne les entreprises et les salariés dans le financement et la mise en œuvre de formations professionnelles. Il soutient également le développement des compétences pour répondre aux enjeux des métiers de l'économie sociale et solidaire.

Secteurs d'activité:

- Cohésion sociale, couvrant les secteurs du champ social, services aux personnes, insertion, sport, enseignement et formation.

[Cliquez ici pour la prise en charge](#)

PRÉPARER UNE STRATÉGIE POUR LES OPCO

Pourquoi les OPCO ?

Les **OPCO** sont des **partenaires stratégiques** pour les **organismes de formation**. Ils facilitent **l'accès au financement**, aident à répondre aux **exigences** de **qualité** et **favorisent** la **mise en relation avec les entreprises**. En **collaborant** efficacement avec eux, vous pouvez **augmenter** votre **attractivité** et **développer** votre **activité**.

CAS PRATIQUE : MEHDI ET L'OPCO CONSTRUCTYS

Mehdi, gérant de l'organisme de formation RG Form, souhaite proposer une formation **CACES** à une entreprise du **secteur de la construction**, dans le cadre du financement par **l'OPCO Constructys**. Voici les **étapes suivies**, de la **soumission du dossier** jusqu'au **paiement final**, et une **analyse des avantages** de cette démarche.

Contexte

La formation **CACES** dure 1 semaine (**35 heures**) et s'adresse à des salariés ayant le **statut d'ouvriers**.

Le prix horaire de la formation est fixé à **40 €/h**, en dessous du plafond OPCO de **50 €/h**, pour **maximiser l'éligibilité** et la **simplicité de validation**.

Dix salariés de l'entreprise cliente participent à la formation.

CAS PRATIQUE : MEHDI ET L'OPCO CONSTRUCTYS

01.

Soumission du dossier par le client

L'entreprise cliente soumet elle-même la demande de prise en charge via la plateforme en ligne de Constructys. Mehdi n'a pas à gérer cette étape, ce qui simplifie son rôle.

02.

Réalisation de la formation

RG Form dispense la formation CACES sur une semaine complète (35 heures). Les salariés obtiennent ainsi leur certification nécessaire pour la conduite d'engins de chantier.

03.

Paiement par l'OPCO

Une fois la formation terminée et les justificatifs fournis (feuilles de présence, attestations de formation), Constructys verse directement les fonds à l'entreprise cliente. Optionnellement, RG Form peut être payé directement par Constructys si un accord a été établi en amont.

04.

Règlement de l'organisme de formation

Si le versement est fait à l'entreprise cliente, cette dernière paie ensuite RG Form avec les fonds reçus de Constructys.

CAS PRATIQUE : MEHDI ET L'OPCO CONSTRUCTYS

Analyse financière

Prix de la formation :

40 €/h
par salarié

Nombre de salariés :

10

Total par heure pour
tous les salariés :

400 € (40 €/h x 10).

Total pour la semaine
de formation (35h)

14 000 €.

Mehdi sécurise ainsi un **revenu substantiel** tout en proposant une **tarification compétitive** qui favorise **l'éligibilité** et la **prise en charge** du financement par **l'OPCO.**

AVANTAGES ET SIMPLICITÉ DE LA DÉMARCHE

01.

Financement attractif

Les formations financées par un OPCO permettent aux entreprises de réduire leurs coûts à 0€, rendant ces services très attractifs pour leurs clients.

02.

Procédure simplifiée

Mehdi n'a pas à s'occuper de la soumission du dossier, ce qui lui permet de se concentrer sur la qualité de ses formations.

03.

Rentabilité assurée

En optimisant le prix horaire et le nombre de participants, Mehdi maximise les revenus tout en restant compétitif sur le marché.

04.

Encouragement des certifications nécessaires

Les formations comme le CACES, obligatoires pour les ouvriers dans certains secteurs, assurent un flux régulier de demandes.

PRÉPARER UNE STRATÉGIE POUR LES OPCO



En conclusion, ce cas pratique démontre que **monter un dossier OPCO**, notamment via **Constructys**, est une démarche **simple** et **rentable** pour un organisme de formation.

Avec une **bonne stratégie** de **tarification** et une **gestion efficace**, Mehdi prouve qu'il est **possible de proposer** des formations **attractives** tout en **bénéficiant** d'une **rémunération conséquente**.



**CRÉER
UNE FORMATION
CERTIFIÉE RS/RNCP**



CRÉER UNE FORMATION CERTIFIÉE RS/RNCP

LES ÉTAPES POUR OBTENIR UN PARTENARIAT

1. Identifier un certificateur RS existant :

- Les certifications RS (Répertoire Spécifique) sont délivrées par des certificateurs agréés (ex. : ICDL, TOSA, Voltaire, ENI).
- Recherchez des organismes habilités dont les certifications complètent vos formations.

2. Proposer un partenariat :

- Contactez le certificateur pour intégrer votre organisme en tant que sous-traitant ou partenaire.
- Préparez un dossier qui met en avant :
 - La qualité de vos formations (certification Qualiopi obligatoire).
 - Les bénéfices pour le certificateur (augmentation de l'offre de formation, attractivité CPF).
 - Votre capacité à respecter les référentiels de leur certification. clients. Ce partenariat transforme vos formations en solutions financées et reconnues, essentielles pour rester compétitif.

CRÉER UNE FORMATION CERTIFIÉE RS/RNCP

3. Signer une convention de partenariat :

- La convention précise :
 - Les modalités de collaboration (responsabilités, livrables).
 - Les conditions de sous-traitance.
 - Les coûts éventuels (licences, reversements)

4. Adapter vos formations :

- Intégrez les référentiels de compétences et d'évaluation du certificateur à vos formations.
- Formez vos équipes pour assurer la conformité aux exigences de la certification RS.

5. Promouvoir la certification :

- Informez vos apprenants que vos formations sont éligibles au CPF grâce à la certification RS.
- Mettez en avant cet avantage dans vos campagnes marketing. clients. Ce partenariat transforme vos formations en solutions financées et reconnues, essentielles pour rester compétitif.

CRÉER UNE FORMATION CERTIFIÉE RS/RNCP

Impact d'un partenariat RS sur un organisme de formation

1. Accès au CPF :

- Les certifications RS sont éligibles au financement via le Compte Personnel de Formation (CPF).
- Permet de capter un public plus large en leur offrant une solution de financement.

2. Augmentation de la crédibilité :

- Une certification RS garantit une reconnaissance officielle des compétences développées dans vos formations.
- Renforce votre positionnement en tant qu'organisme de qualité.

3. Attractivité commerciale :

- Les formations certifiées attirent davantage de clients, notamment ceux souhaitant valoriser leurs compétences ou obtenir un financement CPF.
- Vous devenez plus compétitif face à d'autres organismes non certifiés.

CRÉER UNE FORMATION CERTIFIÉE RS/RNCP

4. Augmentation des revenus :

- Les financements CPF élargissent votre base d'apprenants sans dépendre de paiements directs.
- Offre la possibilité de proposer des tarifs plus élevés grâce à la valeur ajoutée de la certification.

5. Respect des exigences légales :

- La collaboration avec un certificateur garantit que vos formations respectent les référentiels et les standards de qualité imposés par France Compétences.

Synthèse

Obtenir un partenariat RS permet à votre organisme de formation d'accéder au CPF, augmentant ainsi votre attractivité et vos revenus. Pour réussir, ciblez les bons certificateurs, adaptez vos formations aux référentiels RS, et mettez en avant les avantages pour vos clients. Ce partenariat transforme vos formations en solutions financées et reconnues, essentielles pour rester compétitif.

CRÉER UNE FORMATION CERTIFIÉE RS/RNCP

1. Augmentation des revenus :

- Les financements CPF élargissent votre base d'apprenants sans leur demander de dépenser d'argent!
- Offre la possibilité de proposer des tarifs plus élevés grâce à la valeur ajoutée de la certification et grâce à la gratuité côté client

2. Respect des exigences légales :

- La collaboration avec un certificateur garantit que vos formations respectent les référentiels et les standards de qualité imposés par France Compétences.

Synthèse

Obtenir un partenariat RS permet à votre organisme de formation d'accéder au CPF, augmentant ainsi votre attractivité et vos revenus. Pour réussir, ciblez les bons certificateurs, adaptez vos formations aux référentiels RS, et mettez en avant les avantages pour vos clients. Ce partenariat transforme vos formations en solutions financées et reconnues, essentielles pour rester compétitif.



OBTENIR LE RÉFÉRENCIEMENT EDOF (CPF)

03

OBTENIR LE RÉFÉRENCIEMENT EDOF (CPF)

1. Créer un compte sur EDOF :

- Accédez au portail officiel :
<https://www.of.moncompteformation.gouv.fr>.
- Remplissez le formulaire d'inscription, fournissant vos informations administratives (KBIS, NDA, certification Qualiopi, etc.).

2. Remplir le questionnaire initial :

- Répondez aux questions pour prouver que votre organisme respecte les exigences du CPF :
 - Public visé.
 - Modalités d'évaluation.
 - Objectifs de compétences.
- Joignez les documents nécessaires (certificat Qualiopi, attestations, etc.). critères stricts d'EDOF. Une fois référencé, vos formations auront un fort potentiel de croissance grâce à la prise en charge par le CPF.

OBTENIR LE RÉFÉRENCIEMENT EDOF (CPF)

3. Décrire vos formations :

- Intégrez vos formations au catalogue EDOF en suivant ces critères :
 - Conformité pédagogique : Rédigez un descriptif clair des objectifs et des compétences visées (conforme à votre certification RS/RNCP)
 - Modalités : Détaillez les formats (présentiel, distanciel, mixte).
 - Public cible : Identifiez le type d'apprenants (salariés, demandeurs d'emploi).

4. Validation et référencement :

- Attendez la validation de votre dossier par la Caisse des Dépôts (délai moyen : 1 à 2 mois).
- Une fois approuvé, vos formations apparaissent sur Mon Compte Formation, accessibles aux financements CPF. critères stricts d'EDOF. Une fois référencé, vos formations auront un fort potentiel de croissance grâce à la prise en charge par le CPF.

OBTENIR LE RÉFÉRENCIEMENT EDOF (CPF)

Impact du référencement EDOF pour un organisme de formation

1. Accès au marché du CPF :

- Vos formations deviennent éligibles aux financements via le CPF (1573€ de moyenne par dossier, 38 Millions de compte alimentés, 5,11 Milliards déjà dépensés)
- Permet d'attirer des apprenants sans qu'ils aient à payer directement.

2. Augmentation de la visibilité :

- Vos formations apparaissent sur le site Mon Compte Formation, consulté par des millions d'utilisateurs chaque mois.
- Cela renforce votre crédibilité et votre attractivité.

3. Croissance du chiffre d'affaires :

- L'éligibilité au CPF permet de diversifier vos revenus, surtout pour des formations coûteuses accessibles via les crédits CPF. critères stricts d'EDOF. Une fois référencé, vos formations auront un fort potentiel de croissance grâce à la prise en charge par le CPF.

OBTEINIR LE RÉFÉRENCIEMENT EDOF (CPF)

Impact du référencement EDOF pour un organisme de formation

4.Reconnaissance de qualité :

- Être référencé EDOF montre que votre organisme respecte les standards élevés imposés par la Caisse des Dépôts (Qualiopi, conformité administrative).

5.Simplification des inscriptions :

- La plateforme EDOF gère les démarches administratives et le paiement directement avec l'apprenant.
- Vous gagnez du temps sur la gestion des contrats ou paiements.

Synthèse

Le référencement EDOF augmente votre potentiel, et permet d'attirer plus de clients, et d'assurer une reconnaissance officielle. Une fois référencé, vos formations auront un fort potentiel de croissance grâce à la prise en charge par le CPF, mais il faudra faire extrêmement attention à respecter les règles de EDOF qui est de plus en plus stricte.



**Vous voulez en
discuter?**



09 78 45 29 55



hello@lideo.co



[@lideo.co](https://www.instagram.com/lideo.co)

[PRENDRE RDV](#)